# Manuel d'utilisation Espace Floa



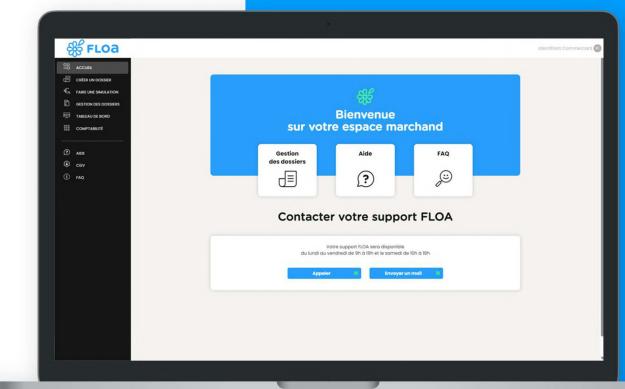
# Sommaire

<b>Gestion / Annulations</b> de dossiers		
Financement et Justificatifs comptables	11	
<b>Création</b> d'un dossier et parcours de financement	20	
Parcours <b>3x4x</b>	30	
Parcours 10x	31	

## Page d'accueil

Centralise les raccourcis sur les éléments clés de l'espace partenaire

- > Création de dossier
- > Simulation de paiement
- > Gestion des dossiers
- > Tableau de bord avec KPIs
- > Justificatifs comptables
- > Tchat
  avec le service client Floa
- Formulaire d'Aide et point de contact
- > CG
- **> FAQ**



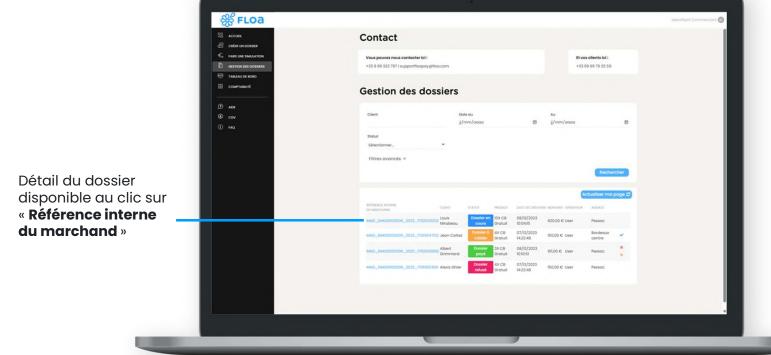


# Gestion/Annulations de dossiers

Gestion des dossiers05Lexique des statuts07Annulation totale de dossier09Annulation partielle de dossier10

### **Gestion des dossiers**

Au sein du parcours de vente, une fois que le client est jugé éligible, son dossier est créé et apparaît dans l'onglet « Gestion des dossiers ».



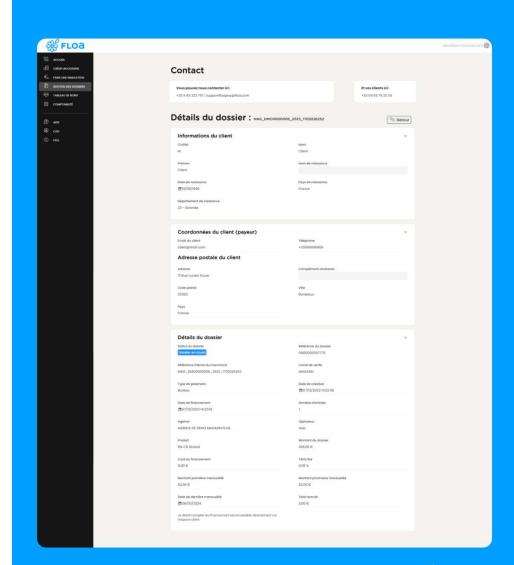
#### Les dossiers sont filtrés :

- Par date, positionnées par défaut sur le mois en cours (recherche par défaut du lier jour du mois en cours jusqu'au jour J)
- Recherche par client (Nom/Prénom)
- Possibilité d'utiliser les filtres avancés :
  - Produit
  - Agence
  - · Référence dossier
  - Statut du dossier
  - Montants min/max

### **Détail du dossier**

C'est ici que se trouve l'ensemble des informations du dossier

- > Informations générales du client
- > Coordonnées et adresse du client
- > Détails du dossier :
  - Montants de financement,
  - Dates de financement (lère mensualité client et les prochaines)
  - Statut du dossier
  - Référence du dossier/Référence interne du marchand





### Lexique des statuts

Chaque statut de dossier a une importance capitale afin de savoir à quelle étape de vie du financement le dossier se situe

#### **Dossier en cours**

Le choix d'un financement Floa a été fait, le client est éligible, son panier a été validé, il a accès aux choix de poursuite du parcours (desktop/mobile/mail) puis à la page de paiement.

#### Dossier à signer

Parcours interrompu à l'étape de signature de l'Offre de Contrat de Crédit (OCC) dans le cadre de produits en crédit long. Le client est arrivé sur la dernière étape de sa demande de financement.

#### Dossier signé

Sur l'étape de signature de son Offre de Contrat de Crédit (OCC), le client a bien cliqué sur « Valider et signer électroniquement vos contrats ». Il ne manque plus que les derniers contrôles inhérents à Floa pour valider la demande de financement.

#### Dossier non signé

Sur l'étape de signature de son Offre de Contrat de Crédit (OCC), le client a cliqué sur « *Refuser de signer* ». Une redirection spécifique s'applique au sein du parcours client et un statut spécifique est prévu à cet effet.

Statuts complémentaires, spécifiques aux parcours en crédits longs

### Lexique des statuts

Chaque statut de dossier a une importance capitale afin de savoir à quelle étape de vie du financement le dossier se situe

#### Dossier à valider

Le parcours client est validé. Le partenaire, s'il est paramétré comme tel, doit valider manuellement la demande de financement et l'envoi de marchandises.

#### **Dossier payé**

Le dossier est validé
par Floa, le
financement est
effectué et la lère
échéance client à
prélever est prévue en
fonction du produit
choisi lors du
financement.

#### **Dossier refusé**

Le client est refusé sur la base des contrôles et règles appliquées par Floa (score, fraude) ou lors du paiement. C'est un statut final de dossier.

#### Dossier annulé

Le dossier a été
annulé en totalité (en
opposition avec les
annulations partielles)
et le dossier de
financement est clos.

#### **Erreur technique**

Ce statut indique un problème technique chez Floa, dans les contrôles internes, les parcours ou chez le prestataire de paiement.



### Annulation totale de dossier

#### **Annulation totale**

Aller dans l'onglet **« Gestion des dossiers »** et cliquer sur la croix rouge **« Annulation totale »** 



2 Cliquer sur « **Confirmer** » l'annulation totale du dossier



Dans le détail du dossier, le champ « Total annulé » en bas de page s'alimente



Dans le listing des dossiers, il apparaît en statut « **Dossier annulé** »



L'annulation immédiate est possible durant la durée de vie du crédit (soit 4 mois pour un dossier sans incidents de paiement pour un financement en 4X)

- La compensation en cas d'annulation de dossier réalisée sur un crédit clos (payé dans sa totalité) est à la charge du partenaire.
- Dans le cadre d'un financement par CB, Floa enclenche systématiquement un remboursement sur la carte bancaire du client du montant des échéances déjà prélevées. Floa rembourse les frais clients perçus en cas d'annulation totale.
- Les échéances à venir seront annulées.

# Annulation partielle de dossier

#### **Annulation partielle**

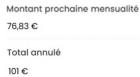
Aller dans l'onglet **« Gestion des dossiers »** et cliquer sur la croix orange **« Annulation partielle »** 

MAG_DMO0000006_2023_1702026650	Dossier	3X CB	08/12/2023	101,00 € User	Pessac	×
	payé	Gratuit	10:10:51			×

Renseigner la valeur exacte de l'annulation partielle à effectuer. Cliquer sur « **Confirmer** » l'annulation partielle du dossier



Dans le détail du dossier, **le champ « Total annulé »** en bas de page s'alimente



Floa enclenche un remboursement sur la carte bancaire du client si le montant de l'annulation est supérieur au montant des échéances prélevées.

Floa ne rembourse pas les frais clients en cas d'annulation partielle.

- L'annulation qu'elle soit partielle ou totale n'entrainera pas de remboursement des commissions versées par le partenaire.
- > En cas d'annulation partielle, le dossier reste toujours actif (donc il aura le statut « Dossier payé »).
- > Les échéances à venir seront annulées.

# Financement et justificatifs comptables

<b>Principe</b> du financement	12
<b>Documents</b> financiers	14
<b>Justificatifs</b> comptables	15
Accompagnement du partenaire	18

### Principe du financement



- Financement quotidien à J+2 ouvrés maximum du jour de vente pour le 3x4x et à J+7 pour le 10x
- Financement réalisé via une remise bancaire sur le compte du partenaire
- Actuellement, Floa procède pour chaque adhérent à un virement par produit et par jour



- > Un financement **rapide** et **traçable**
- Des justificatifs comptables mis à disposition pour obtenir le détail des virements
- Une gestion des impayés par Floa
- Une équipe comptable et financière dédiée au suivi quotidien et aux demandes spécifiques des partenaires

#### Libellé virement actuel :

VRT FLOA BANK ADH [numéro d'adhérent sur 7 positions] [YYYYMMDD]

> Exemple: "VRT FLOA BANK 0100708 20231207"

#### Libellé virement à venir :

VIR FLOA "REFERENCE Cash-Flow BASIKON » « DATE DE REMISE » « Produit »

> Exemple: "VIR FLOA 100000101645 20240811 BC3XP" ou "VIR FLOA 100000101645 20240903 BC10XC"

## Principe du financement

Floa procède à un financement net des commissions et des annulations de dossiers



#### **Exemple**

- > Un dossier de 100€ a été réalisé en 4x (taux de commissions de 2%) et une annulation sur un dossier en 4x de 50€ a été effectuée sur l'espace partenaire.
- > Un dossier de 200€ a été réalisée en 3x (taux de commissions de 3%)

#### Floa procède à 2 virements:

- Pour le 4x : un virement de 48 € ((100€ -2€) 50 €)
   Pour le 3x : un virement de 194 € (200€ 6€)

### **Documents financiers**

#### Aujourd'hui:

Sur le compte bancaire du partenaire, nous mettons à disposition plusieurs documents pour vous aider dans votre réconciliation comptable et le suivi des flux de financement

#### Justificatifs comptables

Etat de rapprochement mis à jour quotidiennement pour obtenir le détail des opérations comprises dans le financement et transféré sur le compte bancaire du partenaire.

Reflet des virements quotidiens

#### Après novembre:

# Justificatifs comptables

Etat de rapprochement mis à jour quotidiennement pour obtenir le détail des opérations comprises dans le financement et transféré sur le compte bancaire du partenaire.

Reflet des virements quotidiens

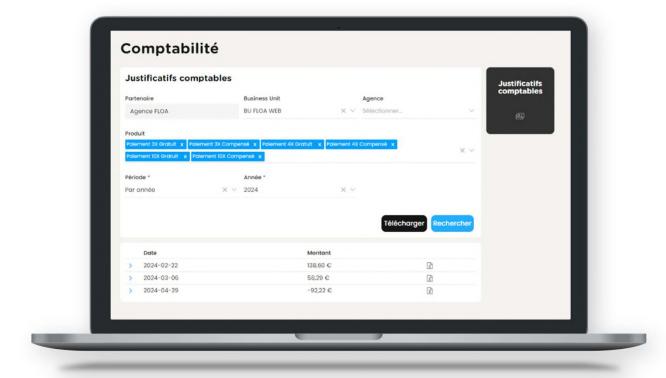
# Relevés de commissions

Etat de synthèse mis à jour quotidiennement permettant un suivi des dossiers.

Récapitulatif par dossier : Montant brut du dossier/Commissions/Annul ations partielles ou totales

### Justificatifs comptables

Les justificatifs comptables sont uniquement disponibles pour les produits de financement activés lors de la période demandée. Les virements sont effectués par jour selon votre paramétrage : un virement par produit de financement peut regrouper plusieurs dossiers.



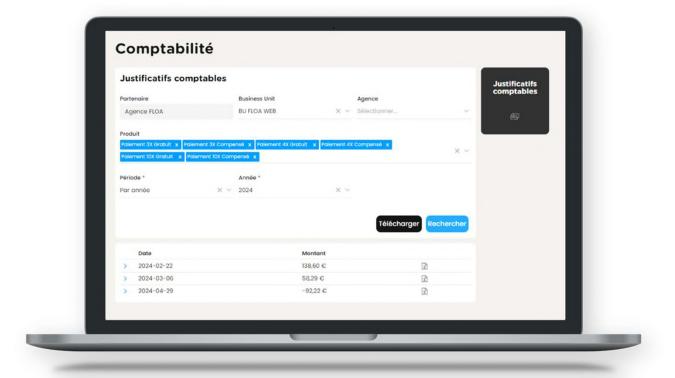
#### Brique de filtres:

- > Partenaire
- > Business Unit
- Point de vente (renommé Agence)
- > Produit
- Période (Mois, Année, Date spécifique)

Les justificatifs comptables sont uniquement disponibles pour les produits de financement activés lors de la période demandée.

Les virements sont effectués par jour selon votre paramétrage : un virement par produit de financement peut regrouper plusieurs dossiers.

# Justificatifs comptables

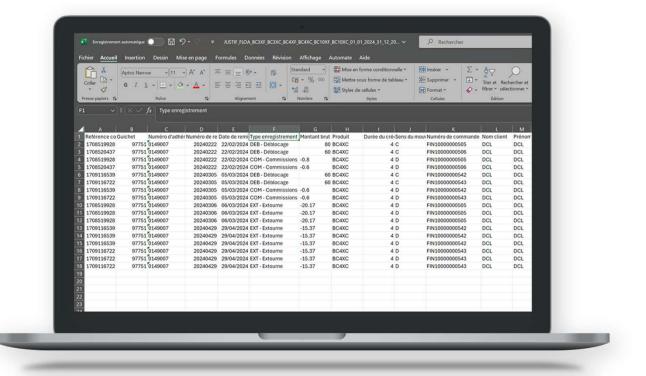


#### Nouvelle fonctionnalité

Il est possible de prévisualiser les dossiers passés avec les informations clés du fichier:

- Référence dossier
- > Date de transaction
- > Type Déblocage (DEB) ou Commission (COM)
- > Montants
- Agence sur laquelle le dossier a été créé

## Justificatifs comptables



Date de remise, date figurant dans le libellé du virement :

- > **J+2 du jour de vente** pour 3x4x
- > J+7 du jour de vente pour le 10x et +

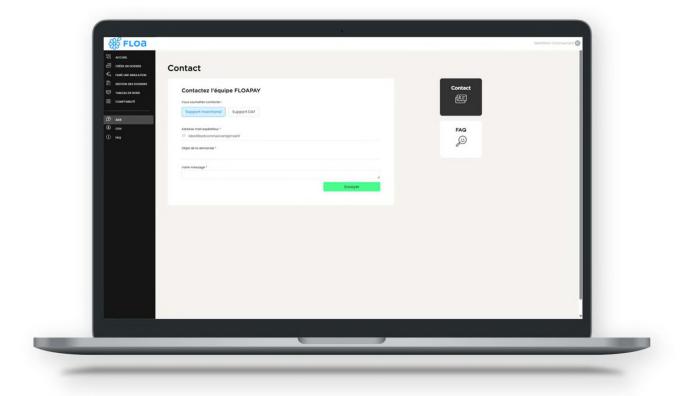
Le fichier d'export des dossiers héberge toutes les lignes de financement formant le justificatif comptable:

- > Référence dossier
- Numéro et date de remise (date à laquelle le financement a débuté)
- Type d'enregistrement (DEB -Déblocage ou COM -Commission) et sens du mouvement (D pour Débit, C pour Crédit)
- Montants, produit financé et durées du financement
- > Infos client (Nom, Prénom, etc.)



# Accompagnement du partenaire (Aide)

A disposition du partenaire se tient un formulaire de contact, afin de demander de l'aide en fonction des anomalies rencontrées ou des questions à poser.



#### **Nouvelles fonctionnalités**

 Support marchand (interface marchand, fonctionnalités défaillantes, parcours de vente, etc.)

Redirection vers le Support B2B, envoi d'un mail avec l'objet de la demande et « votre message » en description.

 Support IT (erreurs techniques, messages d'erreurs non-compris, etc.)

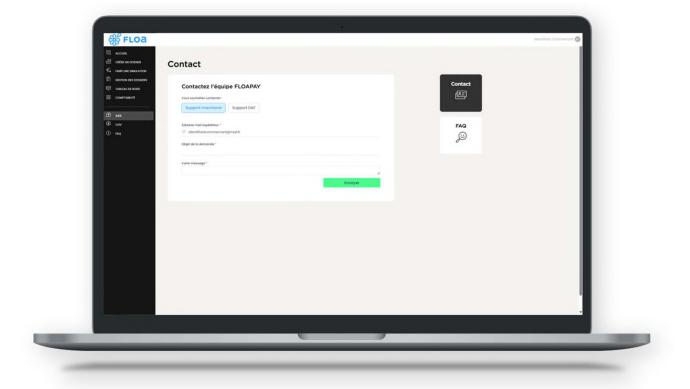
Redirection vers l'outil JIRA technique des équipes IT en charge de l'Espace FLOA

 Support DAF (anomalies sur les actes de gestion ou les documents comptables, téléchargements, alimentation de données des fichiers, etc.)

Redirection vers l'outil JIRA des équipes DAF et de Contrôles de gestion

# Accompagnement du partenaire (Aide)

A disposition du partenaire se tient un formulaire de contact, afin de demander de l'Aide en fonction des anomalies rencontrées ou des questions à poser.



#### **Nouvelles fonctionnalités**

2 autres éléments sont disponibles pour accompagner le partenaire dans sa navigation de l'Espace Floa:

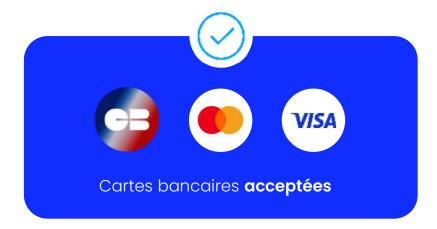
- Le chatbot est présent sur l'intégralité des pages et permet une discussion instantanée avec un conseiller spécialisé de relation client.
- La Foire Aux Questions, débranchant directement via une page externe des FAQ de Floa présentes sur le site

## Création d'un dossier et parcours de financement

Création d'un dossierParcours 3x4xParcours 10x30

### Les cartes bancaires acceptées pour

les paiement Floa en différé, 3x, 4x et 10x





La validité de la CB doit couvrir impérativement la durée du financement

Exemples:
3 mois min. pour un 3x
4 mois min. pour un 4x
6 mois minimum pour un 10x

S'assurer que le client a bien activé son appli bancaire sur son smartphone afin de pouvoir valider le paiement.

### Les documents d'identité

### Pour le 10x et plus



### Pièces d'identité acceptées en cours de validité

- Carte nationale d'identité
- Passeport
- Nouveau permis de conduire
- Titre de séjour (minimum 5 ans)
- Le téléchargement de pièces d'identité acceptées au sein du parcours peut s'effectuer aussi bien sur mobile, tablette, ou via un ordinateur



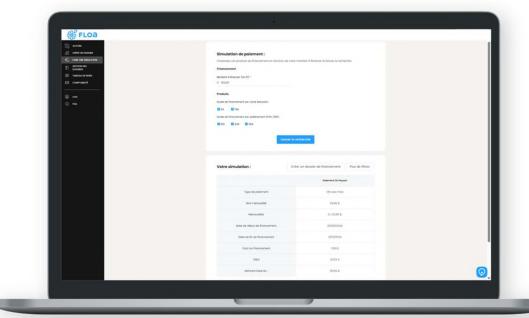
#### Pièces non-conformes

- Date de validité dépassée
- Erreur de nom de famille/date de naissance entre la saisie et la pièce d'identité
- Ancien permis papier
- Pièce d'identité avec flash
- Ne pas couper le bas de la pièce d'identité

### Faire une simulation

Tous les produits Floa disponibles et éligibles pour le montant renseigné sont affichés dans la simulation de paiement (paniers min/max différents selon le crédit court/crédit long)

- Le coût du financement correspond aux frais clients versés par le client final à Floa (lorsque les offres proposées et choisies font porter au client certains frais, en plus des commissions fixes prévues au partenaire).
- Un taux de frais client appelé TAEG est calculé pour toute demande de financement, mais n'est affiché QUE pour des financements allant au-delà de 90 jours sur l'espace FLOA.



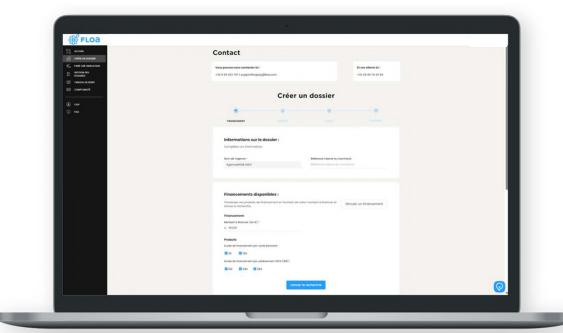
Le tableau de simulation des produits disponibles s'affiche avec :

- Type de paiement (avec ou sans frais par CB ou RIB)
- > lère mensualité / Mensualités
- Date de début / de fin de financement (calendrier des échéances)
- Coût du financement = frais clients potentiels
- TAEG (Taux de frais client), affiché pour des crédits longs, camouflé pour des facilités de paiement inférieures à 90 jours de financement
- > Montant total dû (montant financé couplé des frais clients potentiels)

### Création d'un dossier

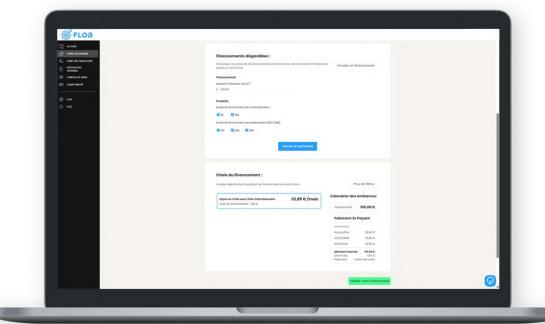
#### « Créer un dossier »

- Financement: Vous choisissez le produit de financement Floa pour votre client
- **Produit**: Vous renseignez le panier marchand en fonction des biens/services vendus par votre enseigne
- Client: Les informations client sont à renseigner afin de savoir s'il sera éligible à cette demande de financement
- Paiement: Le récapitulatif du dossier apparaît, il faut maintenant faire le choix de poursuite du parcours
- Atterrissage sur la page de paiement du parcours Floa choisi (3x 4x, 10x, 12x et +)



### Création d'un dossier - financement

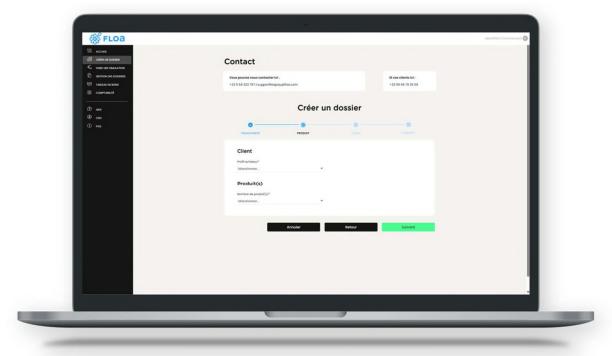
- > Simulation de financement dans la création de dossier identique à l'onglet « Faire une simulation »
- > Renseignement du « Montant à financer »
- > Choix du produit Floa : le calendrier des échéances s'adapte selon le produit choisi
- Modes « Gratuit » ou « Payant » ou « Compensé » : mention du « coût du financement » (frais clients) et du potentiel TAEG





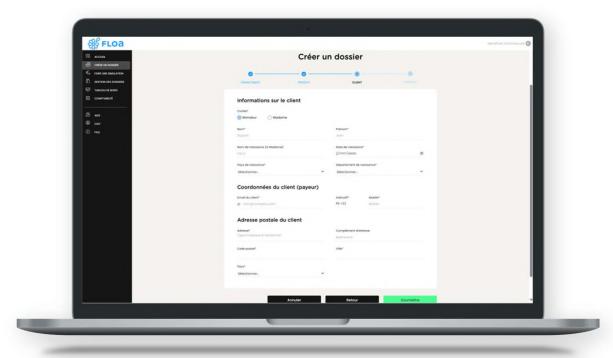
# Création d'un dossier - produit

- > Nomenclature des produits du marchand
- > Constitution du panier (contribuant au Scoring Floa du dossier)



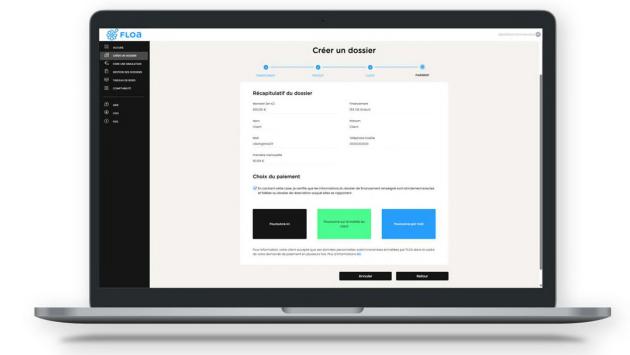
### Création d'un dossier - client

- > Formulaire de remplissage d'infos clients (contribuant au Scoring Floa du dossier)
- > Au clic sur « Suivant », l'éligibilité du client est soumise, le dossier est créé avec une « offre commerciale » associée



# Création d'un dossier - paiement

- > A cette étape, le client a validé son éligibilité
- > On y retrouve les informations clés du dossier
- > Choix du mode de paiement :
  - via votre support
  - via le mobile du client
  - par mail



### **Parcours client 3x4x**

Interface client – atterrissage sur la page de paiement









Le dossier passera en statut payé et sera visible sur votre interface



### **Parcours client 10x**

Interface client – arrivée sur le parcours 10x

Parcours du client

**Mon projet** 

Etape 1

Le client remplit ses **coordonnées de CB** ainsi que ses informations



Etape 2

**Mes informations** 

Il renseigne son **identité** et ses **revenus et charges** 



Etape 3

**Mes justificatifs** 

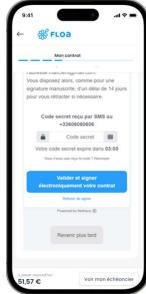
Il doit saisir ses **pièces justificatives** 



Etape 4

**Mon contrat** 

Pour finir, il doit valider et signer son contrat





# Notre rôle d'intermédiaire en opérations de banque et de services de paiement en 10x (crédit)

Pour le paiement en 10x, nous vous faisons signer une offre de crédit à la consommation. Donc nous agissons en tant qu'intermédiaire en opérations de banque et services de paiement (IOBSP). En conséquence si vous êtes intéressé pour payer en 10x, nous attirons votre attention sur quelques points:

- Nous agissons en tant que mandataire non exclusif (ou exclusif selon les termes de nos accords) de l'établissement de crédit Floa.
- Il s'agit d'un crédit à la consommation octroyé par Floa, remboursable en x mensualités. Par exemple, pour un paiement en 10x, vous verserez un apport de x% au jour de votre achat puis vous serez prélevés de 9 échéances mensuelles.

#### Paiement en 10x CB: Rappel des règles et des bonnes pratiques.

Dans le cadre du paiement en 10x, vous, marchand, êtes susceptibles d'intervenir – dès lors que les seuils règlementaires sont atteints - en tant qu'intermédiaire en opérations de banque et en services de paiement (IOBSP) :

- Soit en tant qu'intermédiaire exclusif (dès lors que vous intervenez sur la base d'un mandat délivré par Floa).
- Soit en tant qu'intermédiaire non exclusif (dès lors que vous intervenez sur la base de plusieurs mandats établis- par un ou plusieurs établissements de crédit, dont Floa).

# Notre rôle d'intermédiaire en opérations de banque et de services de paiement en 10x (crédit)

#### A ce titre, vous devez:

- Remplir, notamment, à des conditions de compétences professionnelles.
- vous comportez d'une manière honnête, équitable, transparente et professionnelle et devez ainsi (i) fournir au client diverses informations (cf. listing ci-après contenu) et (ii) agir au mieux des intérêts des clients.
- Vous devez indiquer au client que le paiement en 10x par CB est un contrat de crédit à la consommation (crédit affecté à l'achat d'un bien ou d'un service) qui est souscrit auprès de la société Floa, établissement de crédit. Floa est une société anonyme au capital de 42.773.400,00€, immatriculée au Registre du Commerce et de Bordeaux sous le numéro 434 130 423, donc le siège social est situé à Bordeaux (33300) Bâtiment G7, 71 rue Lucien Faure. Floa est soumise au contrôle de l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution, 4 Place de Budapest CS92459, 75436 Paris et enregistrée à l'ORIAS sous le numéro n° 07 028 160.
- Le paiement en 10x par CB comporte un apport de X% au jour de l'achat du bien ou du service en magasin et le remboursement de 9 mensualités qui seront prélevées par Floa. Vous indiquez alors au client que les informations nécessaires à la bonne compréhension du produit et de son fonctionnement lui sont communiquées dans le cadre du remplissage du dossier (informations relatives au client et à sa commande). Au terme du parcours, le client aura accès à une fiche d'information précontractuelle (appelée la « FIPEN ») qu'il pourra relire.
- Vous devez alors proposer à votre client de remplir les informations du dossier via la tablette et indiquer au client de lire la fiche au terme du parcours. Vous devez préciser au client que ce dernier ne sera engagé que s'il signe l'offre de contrat et qu'il bénéficie, en tout état de cause, d'un droit de rétractation de 14 jours à compter de la signature du contrat de crédit.

### Tableau de bord

#### vue sur les KPIs de mes agences affiliées

- Reprise des chiffres clés sur le périmètre de l'utilisateur.
- Responsables Partenaire / BU / Agence / DAF parcourt les chiffres de son organisation en fonction des droits qui lui sont accordés.
- Ne sont pris en compte ici seulement les dossiers à l'état « financés » : le financement du partenaire a eu lieu, ainsi que le prélèvement du rang 1 pour le client
- 3 briques avec redirection vers : « Gestion des dossiers » : Dossier(s) juillet, CA financé juillet mensuel, Virements en cours



# Une question, besoin d'aide?

Contactez votre support FLOA



**Tchat disponible** sur les outils Floa



Par mail à supportfloapay@floa.com



Par téléphone au **09 69 32 37 97** 

Du **lundi au vendredi** de 9h30 à 18h30 et le **samedi** de 10h à 18h



Support DAF >

